



TENDENCIAS ECONÓMICAS MUNICIPIO DE PEREIRA 2009

**ALCALDIA DE PEREIRA
SECRETARIA DE PLANEACIÓN**

**CAMARA DE COMERCIO DE PEREIRA
COMPETITIVIDAD EMPRESARIAL**

Dirección General: ERIC DUPORT JARAMILLO
Presidente Ejecutivo

Dirección Investigación: DANIEL ARANGO ANGEL
Director Competitividad Empresarial

Investigador: LUIS ALFONSO SANDOVAL PERDOMO
Coordinador Investigaciones Socioeconómicas

Asistente de Investigación: MAURICIO CALDERÓN PARRA
Asistente de Investigaciones Socioeconómicas

Pereira, julio de 2010

CONTENIDO

INTRODUCCIÓN	5
1. Contexto Económico Internacional	7
2. Marco Conceptual y de Contexto Local	10
3 Evolución, Dinámica Y Estructura Económica Municipal	177
3.1. PIB Per-cápita	23
3.2. Dinámica Sectorial	25
3.3 Cambios en la Estructura Económica	28
3.3.1.1 Sector Agropecuario Marco de Referencia	29
3.3.1.2 Subsector Agrícola.....	33
3.3.1.3. Subsector Animales Vivos	36
3.3.1.4. Sector comercio.....	36
CONCLUSIONES.....	39
REFLEXIONES	42
BIBLIOGRAFIA	43
ANEXOS	45

LISTA DE FIGURAS

América Latina: Crecimiento del PIB.....	8
Crecimiento económico: Colombia vs Pereira.....	19
Pereira vs Manizales Índice de Pobreza	21
Relación Crecimiento Económico y Mercado Laboral	22
Colombia- Pereira PIB Per-cápita	24
Pereira. Crecimiento Según Sectores Económicos 2009.....	26
Distribución de la Construcción de Vivienda Según Estrato.....	27
Agricultura. Área Cosechada.....	34
Agricultura: Producción Física.....	34
Sector Agrícola Crecimiento Real del Valor Agregado	35
Sector Agrícola Estructura.....	32
Subsector Animales Vivos Estructura	36
Subsector Comercio.....	38

LISTA DE TABLAS

1. Crecimiento económico: Colombia vs Pereira 18
2. Composición de Ocupados y los Desempleados..... 22
3. Cambios en la Estructura Económica..... 28



INTRODUCCIÓN

La actualidad socioeconómica del municipio de Pereira y su Área Metropolitana Centro Occidente (AMCO) pasa por momentos difíciles y es tema recurrente no solo de académicos y políticos sino de la sociedad en general, finalmente parte de ella es la que siente la problemática de ingreso, empleo o pobreza u otra vulnerabilidad. Incluso el tema ha trascendido la frontera local y es tema a nivel nacional con las altas tasas de desempleo presentadas desde hace año y medio, donde el AMCO ha calificado de primera entre las 13 Áreas Metropolitanas del país.

Esfuerzos importantes ha realizado el gobierno y la dirigencia privada local en una movilización para la consecución de recursos destinados a obras de infraestructura para tratar de mitigar el desempleo, y otras acciones que se adelantan de largo plazo como se consigna más adelante.

Parte de la explicación a la difícil situación socioeconómica del municipio y su Área Metropolitana se encuentra en la estructura económica del municipio y su dinámica de crecimiento económico, precisamente este documento además de ofrecer información, análisis y conocimiento de la realidad y dinámica económica sectorial, igualmente plantea algunas hipótesis como elementos de discusión para los agentes del desarrollo.

Las cuentas económicas desde los territorios departamentos y municipios permiten una visión de conocerse y reconocerse, de generar sus propios desarrollos a partir de la toma de decisiones, de observar las bondades y sus debilidades, partiendo del que se ha hecho, pero también entendiendo la autocrítica, y hacia donde avanzar.

En este camino los territorios han desarrollado insumos e instrumentos de medición de acuerdo a sus necesidades, en general se observa una tendencia a la construcción de indicadores socioeconómicos de corto y largo plazo, los cuales permiten el estudio de los fenómenos de ocurrencia y sus impactos, pero también



permiten el seguimiento a las decisiones de los agentes económicos. De tal manera las cuentas económicas son un referente conceptual y de evaluación económica, que permite la comparabilidad, el nivel de rezago y ventaja de un país, región o ciudad.

Es importante resaltar el esfuerzo del municipio de Pereira por entender la importancia de contar con instrumentos de planeación y de conocimiento de su realidad económica, como elementos claves para la toma de decisiones. No puede perderse de vista que las cuentas económicas han sido objeto de múltiples usos por diferentes actores, para la discusión y entendimiento de las problemáticas sociales, pero también para la gestión de recursos, y presentación de proyectos en distintos momentos, así como insumo de información para múltiples instituciones.

El presente documento esta compuesto de tres partes. En el primero se presenta la evolución y dinámica de la economía del municipio, su estructura económica y el producto per cápita, en la segunda parte se presenta un análisis de los resultados sectoriales y finalmente se plasman algunas reflexiones y consideraciones frente al desarrollo económico de la ciudad.



1. CONTEXTO ECONÓMICO INTERNACIONAL

La crisis económica mundial de los últimos años tuvo repercusiones en distintos órdenes de magnitud en la economía de países desarrollados y los llamados en vía de desarrollo. El crecimiento económico mundial en su conjunto para el 2009 presentó un decrecimiento de 2.2%, donde Estados Unidos, la Unión Europea (16 países) y Japón tuvieron crecimiento negativos. En contraste los países en desarrollo mostraron un crecimiento de 1.6%, resultado explicado fundamentalmente por el crecimiento de la economía de China y la India que tuvieron resultados positivos 8.4% y 5.9% respectivamente. (CEPAL 2010).

América Latina, luego de seis años de crecimiento económico, en el 2009 se estima una caída del 1,8%, lo que supondría una contracción del PIB por habitante de alrededor del 2,9%.

El impacto de la crisis internacional se sintió con mucha intensidad a finales de 2008 y comienzos de 2009, y afectó, si bien de distinta manera, a todos los países de la región, Aunque la disminución más pronunciada del nivel de actividad se registró en México y en algunos países de Centroamérica y el Caribe, y en América del Sur se proyectan en general tasas de crecimiento positivas, en todos los casos se registraron diferencias significativas entre las tasas de crecimiento observadas entre 2004 y 2008 y las correspondientes a 2009.

La desaceleración del crecimiento económico afectó negativamente a la demanda de empleo y la tasa de desempleo regional se incrementó a alrededor del 8,3%, deteriorando la calidad de los puestos de trabajo generados en años anteriores. Al mismo tiempo, se registró una notable disminución de la tasa de inflación, que pasó del 8,3% en 2008 a un porcentaje estimado del 4,5% en 2009, como consecuencia

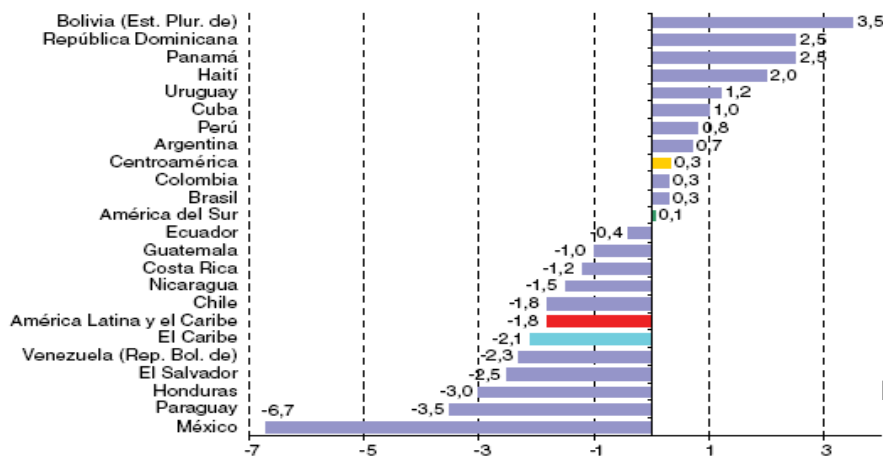


de la baja de los precios internacionales de algunos productos básicos que forman parte de la canasta de consumo de los hogares, la apreciación del tipo de cambio y el impacto en la demanda de la disminución del nivel de actividad.

En el caso de Colombia en el 2009 el crecimiento económico fue positivo en 0.4%¹, lo que podría verse como un buen resultado frente a las condiciones y al promedio de las economías de América Latina, de hecho fue mejor, y la situación no se hizo más crítica, como la mitad e los países de América Latina.

Sin embargo, este ritmo de crecimiento fue insuficiente ante la demanda laboral y por supuesto la tasa de desempleo creció ubicándose al finalizar el año en 12.3%². Seguramente la variable más alentadora del país durante el 2009 fue el comportamiento de los precios de hecho la inflación se ubicó en 2.0%, lo que permitió una relativa estabilidad real en la capacidad adquisitiva de bienes y servicios de la población.

América Latina: Crecimiento del PIB



Fuente: CEPAL 2010

¹ Crecimiento económico para Colombia fuente Dane. El dato de crecimiento de la CEPAL se aleja en 0.1 punto con respecto al Dane.

² Dane. Gran encuesta continua de hogares



De otra parte el crecimiento económico no ha sido suficiente y sostenido para reducir la pobreza en la magnitud que se esperaba, al finalizar el 2009 se ubicó en 45.5%³, reduciendo en medio punto con respecto al 2008. En general Colombia sigue siendo un país con altos niveles de pobreza, aunque se presente crecimiento económico lo que significa que los medios y/o herramientas para sacar una parte de la población de la condición de pobreza no esta siendo eficiente, los datos empíricos así lo demuestran.

Parte de la explicación a lo anterior se encuentra en la concentración de la riqueza, para el 2009 el coeficiente de GINI se ubicó en 0.578⁴, en esta materia el país definitivamente no avanzó en los últimos años, más bien puede afirmarse que ha aumentado la concentración del ingreso, así lo muestran los datos empíricos, en la medida que aumentó el PIB la concentración del ingreso fue más pronunciada.

A manera de conclusión puede decirse que la situación económica de la región de América Latina, en el 2009 fue relativamente difícil lo que truncó el proceso no solo de crecimiento económico sostenido, sino también los resultados sociales, especialmente en materia de acceso al empleo y reducción de la pobreza.

En este contexto los resultados de Colombia lo confirman, lo que implica necesariamente que las regiones colombianas adolezcan de estas problemáticas incluso en mayor magnitud, como el caso de Pereira.

³ Pobreza por ingreso autónomo y distribución del ingreso. Departamento Nacional de Planeación, 2009.

⁴ Ídem



2. MARCO CONCEPTUAL Y CONTEXTO LOCAL

Las regiones colombianas vienen avanzando vertiginosamente en la planeación del territorio, mejores prácticas en la venta del territorio, definición y aplicación de estrategias tendientes a la competitividad, exenciones tributarias, entre otras aspectos, pero todas ellas finalmente se vuelven estrategias comunes en los territorios, es decir se presenta una lucha competitiva, por atracción de inversión, atracción de empresas, capita, que tiende a brindar opciones laborales y de ingreso, faltando en generar la capacidad de generar conocimiento relativamente colectivo.

Sin embargo, los territorios incluyendo la ciudad de Pereira y el departamento tradicionalmente no ha tenido una visión decidida del desarrollo económico con visión innovativa. *Desde la teoría conceptual de Schumpeter se entiende que la innovación es el aspecto determinante del crecimiento y diferenciador de las sociedades económicas, a partir de la generación de valor agregado desde el conocimiento, que permite avanzar de una manera más rápida en el objetivo de progreso y de condiciones de vida*⁵.

*La teoría moderna del comercio también muestra que las innovaciones además de relacionarse con las economías de escala y los rendimientos crecientes están relacionadas con la especialización en rubros de producción intensivos en conocimiento y con su concentración en las denominadas economías centrales o generadoras de valor. Dicha concentración no es independiente del nivel del ingreso, de tal forma que a medida que este aumenta, se eleva también el consumo en nuevos productos e insumos, dinamizándose los sectores e industrias innovadoras, contribuyendo al proceso de transformación estructural. La proximidad a estos mercados juega, pues, un papel importante en la determinación del proceso de innovación, condicionando las posibilidades y alcances de su gestión*⁶.

⁵ Innovación y desarrollo territorial: algunos debates teóricos recientes. EURE Revista Latinoamericana de Estudios Urbanos y Regionales Méndez, R. Vol. 28, N° 84, sep (2002).

⁶ Ídem



En este concepto entonces se entiende la necesidad de avanzar en el territorio, en una transformación productiva y organizacional a través de la innovación como producto sistémico y colectivo. La salida al subdesarrollo si bien es claro que debe estar enfocado en la innovación, (QUE) lo cierto del caso es que aún nos falta avanzar en COMO lograrlo. Sin desconocer que se avanza en este sentido, a partir de instrumentos como los planes de: competitividad, ciencia, tecnología e innovación, y emprendimiento.

De suerte la innovación es concebida como el elemento clave y diferenciador de la dinámica y de la competitividad de los territorios, parte sustancial de la organización socioeconómica. Nociones como clusters y cadenas de valor, sistemas productivos territoriales, distritos industriales y medios innovadores (eslabonamiento productivo) como formas de organización de la producción no tienen ya sentido sin la innovación como un resultado del aprendizaje colectivo, fruto de la cooperación, de la configuración y desarrollo redes empresariales, de actores e institucionales, de alianzas y compromisos en función de la competitividad.

Precisamente parte del rezago socioeconómico que se tiene parte de la falta de ciencia, tecnología e innovación en las organizaciones, de todo tipo agro, industrial, comercial y por supuesto la falta de un encadenamiento productivo basado en el conocimiento, de hecho hoy en la ciudad y su Área Metropolitana, la discusión se centra sobre el mercado laboral específicamente el desempleo, constituyéndose en la variable de mayor preocupación por parte de los agentes del desarrollo local, partiendo que este fenómeno es de tipo estructural, como lo muestran las indicadores laborales de los últimos 10 años, (Dane GECH)

Es clave decir que el desempleo se debe conceptualizar como un resultado del Área Metropolitana Centro Occidente (AMCO) y no solo de la ciudad de Pereira, como tradicionalmente se hace visible, en los diferentes medios, o de la población que habita en la ciudad.



En contexto puede decirse que el desempleo es una variable resultado, es decir, no se explica por ella misma, sino que obedece a múltiples causalidades, que incluso no son del corto plazo sino estructurales. A continuación se presentan algunas causas del fenómeno del desempleo, como un aporte a tratar de entender la situación, que se vuelven a su vez variables causa-efecto del menor ritmo de crecimiento económico.

- Bajo crecimiento económico y el poco encadenamiento productivo de las actividades económicas con el territorio, explican que parte importante de los bienes utilizados como consumos para la producción y para el consumo final sean importados de otros países y de otras regiones colombianas.
- La estructura económica terciarizada, no está suficientemente apalancada en el conocimiento a través de la ciencia, tecnología e innovación, es decir, se hace transito de los bienes pero con poco valor agregado, como se muestra más adelante en la estructura económica.
- La contracción del ingreso de los hogares por remesas limita el consumo de los agentes económicos y ha provocado que parte de población que recibía ingresos salga en busca de empleo, por otra parte han regresado compatriotas en búsqueda de oportunidades laborales, en ambos casos se presiona el mercado laboral.
- La menor actividad agrícola del municipio y del entorno, presiona para que una parte de esta población se desplace a la zona urbana en búsqueda de oportunidades laborales.
- Bajos niveles de inversión empresarial, limitando la capacidad de absorción de mano de obra.



- El municipio de Dosquebradas cuenta con mayor proporción de población urbana 95% que finalmente presiona los servicios de la ciudad capital y seguramente el mercado laboral.

Los ingresos por remesas se han convertido en una variable determinante en el consumo de los hogares del departamento y pereiranos, que se convierte en una variable de equilibrio y/o desequilibrio en el consumo y el mercado laboral dado su nivel de representatividad en el departamento de Risaralda y Pereira, no solo en la perspectiva de ingresos sino en lo relativo a los hogares.

No puede perderse de vista que el 8.9% de los hogares de Risaralda tiene experiencia migratoria⁷ y el 10.2% de los hogares pereiranos, infiriendo con las cifras del censo que alrededor del 12.100⁸ personas del municipio se encuentran en condición de migrantes.

Desde el ingresos por remesas la hipótesis tiene su asidero en le sentido que el año 2008 el valor de las remesas fueron del orden de US\$591⁹ millones y en el año 200 estas registraron un valor de US\$496 millones lo que representó una caída del 19.6%, es decir la contracción en valores absolutos fue de US\$95 millones que dejaron de entrar al a economía.

Este menor ingreso explica por-que una parte de la población que recibía remesas y se encontraba en condición de inactivo(a) salió en busca de un trabajo o empleo, presionando el mercado laboral y generando las altas tasas de desempleo, de tal manera que el concepto aquí es de ingreso.

En órdenes de magnitud los ingresos por remesas del departamento de Risaralda representaron el 12% del total nacional. Si bien estas cifras son del orden departamental, el nivel de afectación del municipio de Pereira por remesas saltan a la vista en el sentido que tiene mayor población en condición de migración, y lo

⁷ Dane, Censo de población 2005, capítulo personas viviendo en el exterior.

⁸ Si se parte del censo donde el municipio de Pereira cuenta con 1118.530 hogares (censo 2005)

⁹ Banco de la República, y documentado en el informe de coyuntura económica, Cámara de Comercio de Pereira 2009 y 2010.



más importante Pereira representa el 72% de la economía departamental, es decir que en la medida que se contraen las remesas y/o se expandan en los municipios risaraldense y de los departamentos vecinos el consumo igualmente reaccionará frente a este fenómeno, lo cual incide directamente en el mercado laboral.

La inversión en sociedades¹⁰ registradas en el municipio de Pereira en los últimos dos años ha sido de contracción convirtiéndose en una hipótesis explicativa para el mercado laboral, un axioma de la economía formula que el nivel de inversión esta interrelacionado con el mercado laboral, aunque en proporciones diferentes, es decir no es una relación uno a uno por factores de economía de escala y costos crecientes. Dicho de otra manera en la medida que aumente la inversión o viceversa este tendrá un efecto positivo en el mercado laboral.

En el caso del municipio en los últimos dos años la inversión en sociedades neta¹¹ ha mostrado niveles de contracción del 6.6% para el año 2008 y del 27.4% en el 2009.

Bajo las hipótesis planteadas anteriormente sería importante una mirada al “modelo de desarrollo” en el entendido que los resultados sociales parecen no avalar lo que hemos hecho como sociedad en las últimos años, sin desconocer los avances en la ciudad de Pereira en particular desde el desarrollo físico en infraestructura vial, urbanística, cobertura de servicios públicos, transporte, pero también en lo social en coberturas educativas, primaria secundaria y superior, incluso coberturas en salud (sisben).

Es importante decir que ha principios de la década de los noventa la ciudad tuvo un crecimiento en todas las esferas económicas, y llego en el año 1994 a tener el mayor crecimiento económico, pero también el menor desempleo en estos 20 años, con un alto nivel de consumo que incito a que se denominará el centro del Eje Cafetero, como un gran Centro Comercial, y por supuesto el **“modelo**

¹⁰ Cámara de Comercio de Pereira, inversión neta. Años 2008 y 2009.

¹¹ El concepto de neta se trata de una medición. El valor del capital de las empresas constituidas más o menos el valor del capital de las empresas reformadas menos el valor del capital liquidado por cierre de empresas. Cifras Cámara de Comercio de Pereira.



económico” respondía a estas exigencias, el punto es que con el paso del tiempo pareciera haberse agotado y en la actualidad no da respuesta a las mayores demandas de la sociedad, precisamente esta es la mayor justificación del por que SE DEBE AVANZAR HACIA UN NUEVO PARAGDIMA DE DESARROLLO ECONÓMICO, SUSTENTADO EN EL CONOCIMIENTO, Y SUSTENTABLE, AMIGABLE CON EL AMBIENTE.

En este sentido podría decirse que se ha aprovechado la plataforma de ubicación geográfica del territorial, (ubicación de centros comerciales o plataformas comerciales) como ventaja comparativa, pero hoy no es sustentable, desde esta óptica económica. De hecho en ciudades más pequeñas que Pereira algunos de estas plataformas comerciales se ubican en estos territorios, es decir paulatinamente tiende a dejar de ser una ventaja, y que antes era sin duda una atracción de capital y consumo pareciera ser que ya no es, lo que podría significar un deterioro económico.

El concepto de desarrollo sustentable¹² se define como el "desarrollo que satisface las necesidades del presente sin comprometer las capacidades que tienen las futuras generaciones para satisfacer sus propias necesidades".

El desarrollo sustentable implica pasar de un desarrollo pensado en términos cuantitativos - basado en el crecimiento económico - a uno de tipo cualitativo, donde se establecen estrechas vinculaciones entre aspectos económicos, sociales y ambientales, en un renovado marco institucional democrático y participativo, capaz de aprovechar las oportunidades que supone avanzar simultáneamente en estos tres ámbitos, sin que el avance de uno signifique ir en desmedro de otro. Es lo que algunos académicos y autoridades han comenzado a llamar el "círculo virtuoso del desarrollo sustentable", basándose en casos donde se han logrado superar los antagonismos entre crecimiento económico, equidad social y conservación ambiental, reforzándose mutuamente y con resultados satisfactorios para todas las partes involucradas (win-win, es decir, todos ganan).

¹² Conceptos básicos sobre medio ambiente y desarrollo sustentable. Colección Educar para el ambiente. Manual para el docente. Proyecto INET/GTZ. Buenos Aires, julio de 2003. pp. 24, 51-52.



Las diferencias entre países hace que el desarrollo sustentable sea aún una meta muy lejos de alcanzar para muchos de ellos. Aunque los países industrializados, especialmente los nórdicos, están más avanzados, todavía existen países ricos que se resisten a asumir conductas productivas y un estilo de desarrollo más sustentables. Los países más pobres, a su vez, sufren las consecuencias de la "huella ecológica" que deja la exportación de sus materias primas y recursos naturales (bosques nativos, minerales, fuentes energéticas, productos agrícolas, praderas y ganados) a lugares como Europa, Japón o Estados Unidos. Estos últimos disponen de los recursos económicos y humanos, y de los conocimientos necesarios para desarrollar las tecnologías que permiten industrializar y comercializar los productos provenientes del mundo en desarrollo, obteniendo la mayor ganancia que resulta de agregar valor a los recursos naturales. Dada esta asimetría, aumentan las diferencias sociales y ambientales entre los países ricos y pobres.

La sustentabilidad supone un cambio estructural en la manera de pensar el desarrollo, en la medida en que impone límites al crecimiento productivo, al consumo de recursos y a los impactos ambientales más allá de la capacidad de aguante del ecosistema. Establecer límites significa hacer un llamado a no "descapitalizarnos", entendiendo que existen distintos tipos de capital complementarios e interdependientes y no sustitutivos entre sí:

El desarrollo sustentable implica el desarrollo armónico de los diferentes capitales como sigue.

- Capital financiero: planificación macroeconómica sana y un manejo fiscal prudente
- Capital físico: infraestructura tales como edificios, equipos, caminos, industrias y puertos.
- Capital humano: buena salud, educación y competencias para mantener el mercado laboral
- Capital social: habilidades y capacidades individuales como también de las instituciones, relaciones y normas que determinan la calidad y cantidad de las interacciones sociales.



- Capital natural: recursos naturales -comerciales y no comerciales- y servicios ecológicos, los cuales proveen de lo necesario para la vida, incluyendo comida, agua, energía, fibras, estabilización del clima, capacidad de regeneración del agua, y otros servicios que mantienen la vida.

Comúnmente el capital más valorado ha sido el financiero y el físico, pero actualmente hay una revalorización del capital social y humano, lo que representa una oportunidad para reducir la dependencia de los recursos naturales e impulsar la diversificación hacia actividades intensivas en conocimiento y tecnología. Asimismo, la revalorización del capital natural atrae inversiones nacionales e internacionales basadas en la conservación y no en la extracción y, en muchos casos, en la integración de entornos naturales y culturas tradicionales únicas para generar propuestas creativas de desarrollo local sustentable.

Sería importante que el municipio y la región denominada Eje Cafetero avance con sus actores hacia un modelo sustentable, dadas las condiciones de la plataforma ambiental incluyendo la agricultura, aprovechando las bondades para el turismo, con atracción de inversión en los sectores estipulados en el plan de competitividad, lo anterior con énfasis en desarrollos en el conocimiento y de innovación, que permitan una mayor integración de los recursos locales, con generación de valor agregado, aprovechando las oportunidades de los mercados nacionales y externos.

3. EVOLUCIÓN, DINÁMICA Y ESTRUCTURA ECONÓMICA MUNICIPAL

La evolución del producto interno bruto del municipio de Pereira en valores corrientes se ubicó en el año 2009 en \$4.47 billones, representando el 0.92% de la economía nacional, perdiendo importancia relativa en el contexto nacional que en los últimos años era alrededor del 1.0%. Es decir que los ingresos de los agentes económicos se contrajeron, consecuentemente con el menor ritmo de crecimiento.



Sin duda la economía del municipio es elástica a las variaciones del ingreso de los agentes económicos en el corto plazo, esto se explica por su estructura económica, en el sentido que una parte importante se fundamenta y es explicada por el consumo de bienes y servicios, independientes de su procedencia, generando desequilibrios económicos y sociales.

La evolución y dinámica de la economía de Pereira en el largo plazo no muestra ritmos de crecimiento significativos, incluso se ha perdido dinámica frente a Colombia, lo cual es preocupante en el sentido que existe en el imaginario que la ciudad crece de manera importante y seguramente sí, en algunos sectores y actividades, pero no de manera relativamente homogénea, es decir que unos sectores crecen y otros no, de suerte los primeros terminan arrastrando los segundos pero en definitiva el crecimiento tiende a equilibrarse por lo bajo.

Los resultados de largo plazo en la serie de tiempo 1990-2009 indican que la economía local creció en promedio anual 3.7% y el país en 0.5 puntos por debajo, en ambos casos puede afirmarse que es un crecimiento bajo y lento en la perspectiva de la situación social, incluso **puede concluirse en el caso de Pereira que el crecimiento ha estado por debajo de las necesidades de desarrollo de la población. En este concepto es factible y necesario pensar en el futuro próximo en un “nuevo modelo” económico de desarrollo en el sentido que el actual pareciera estar agotado y no da respuesta a las necesidades de un grueso de la población, al menos así lo muestran los resultados empíricos.**

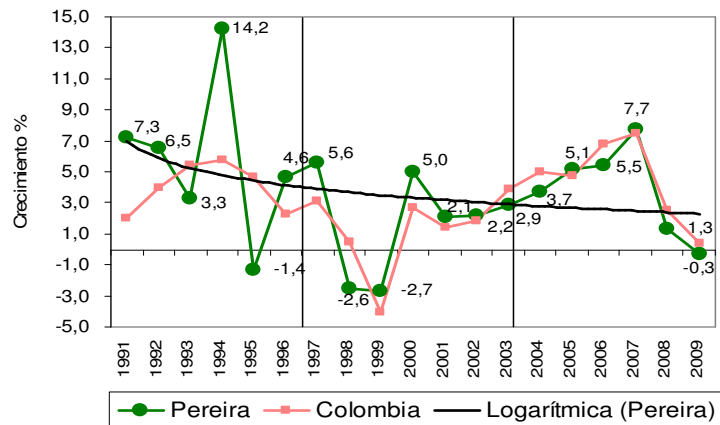
En el período 2006-2009 claramente la economía nacional creció en mayor proporción 4.3% en promedio anual, mientras la economía municipal lo hizo al 3.5% en promedio anual, para una diferencia de 0.8 puntos diferencia no despreciable, si se tiene en cuenta que la economía pereirana representa el 1.1% de la nacional, de suerte el rezago en el crecimiento del PIB local es una pérdida sustantiva en el marco y contexto nacional, para competitividad, el producto per cápita y refleja los índices de pobreza y desempleo de la ciudad y su Área Metropolitana.



La divergencia entre la economía nacional y local se explica básicamente por la estructura económica, en el sentido que el territorio local no cuenta con bienes del subsuelo, y hacen diferencia comparativa y competitiva, especialmente con aquellos territorios que poseen estos bienes.

Crecimiento Económico: Colombia vs Pereira

Quinquenio	Pereira	Colombia
1991-1995	6,0	4,4
1996-2000	2,0	0,9
2001-2005	3,2	3,3
2006-2009	3,5	4,3
TOTAL	3,7	3,2



Fuente: DANE y DNP para Colombia y Cálculos CCP

En el caso particular del año 2009, la economía de Pereira presentó un decremento en la producción de bienes y servicios de -0.3%, resultado negativo que no se presentaba hace diez (10) años cuando la economía decreció dos años consecutivos y también se presentó la tasa de desempleo más alta histórica 24.1% para el AMCO (junio 2009) y las principales áreas metropolitanas del país. En contraste la economía nacional en el año 2009 creció 0.4%¹³, es decir que se amplía la brecha del crecimiento en 0.7%, que aparentemente pero en parte explica el deterioro en el mercado laboral local.

Los factores asociados al menor crecimiento del PIB de la capital risaraldense, desde la oferta de bienes y servicios, se encuentran la contracción en el crecimiento de los sectores reales de la economía; industria manufacturera, la construcción y el sector agropecuario aunque creció levemente. Esto sin duda es

¹³ Crecimiento económico fuente Dane. Abril 2010.



reflejo en los sectores de consumo como el comercio, restaurante y hoteles y en algunos servicios.

Por el lado de la demanda los factores de mayor incidencia en el bajo crecimiento fueron, la contracción en el consumo de los hogares, en general de los agentes económicos, y la contracción en la inversión empresarial.

Bajo el panorama económico de los últimos dos años, entonces no es raro ni mucho menos entender, los resultados de los indicadores sociales de la ciudad, de pobreza, desempleo y desigualdad.

Los indicadores mencionados no son exclusivos del municipio de Pereira, sino más bien de la llamada Región del Eje Cafetero, lo que amerita una revisión juiciosa de las autoridades departamentales y municipales para hacer un frente común ante el gobierno nacional y solicitar los requerimientos con elementos de juicio y en conjunto de la dirigencia política, los gremios y la sociedad civil.

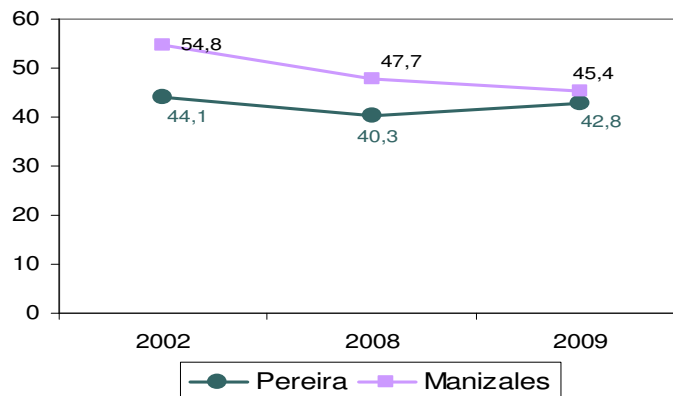
Partiendo que esta zona cafetera en otrora generadora de riqueza, y de calidad de vida, fue por muchos años un apalancamiento para el desarrollo del país y hoy más que nunca necesita de un aliento firme y directo, sin vacilaciones de las autoridades nacionales para cerrar las brechas sociales.

La pobreza en la ciudad de Pereira se ubicó en el 42.8% para el año 2009, que en comparación con el año 2002 se redujo de manera poco significativa 1.3 puntos, siendo Pereira la segunda ciudad con mayor nivel de pobreza después de Manizales que registro 45.4% que para el 2009, sin embargo esta ciudad redujo en 9.4 puntos el índice con respecto al 2002. La pobreza en Manizales muestra una franca caída, en contraste en la ciudad de Pereira no se muestra la misma tendencia, lo que se infiere que en los próximos años la situación no mejorará sustancialmente, en la medida que no se tenga mayor crecimiento económico.



Para tener una referencia la ciudad colombiana con menor índice de pobreza fue Bucaramanga con 18.5%, y tuvo una reducción de la pobreza entre 2002-2009 de 21.4%, esto para indicar que si se pueden reducir las brechas sociales a nivel regional.

Pereira vs Manizales Índice de Pobreza:



Fuente: DNP

Pareciera ser que algunas regiones colombianas aprovechan y utilizan de mejor manera los recursos existentes, reflejadas en mejores indicadores socioeconómicos, pareciera entonces que el municipio no aprovecha de manera eficiente sus posibilidades para poder competir en el mercado local, y externo, incluso las ventajas comparativas ambientales y de ubicación estratégica no son aprovechadas.

Una variable asociada directamente a la pobreza tiene que ver con el mercado laboral, lo que se traduce en una variable causa-efecto. Efectivamente desde hace más de año y medio Pereira y los municipios de Dosquebradas y La Virginia que componen el Área Metropolitana Centro Occidente (AMCO), es objeto de la mayor tasa de desempleo, llegando en septiembre de 2009 a 23.1%, cuando el crecimiento económico fue negativo de 0.3%, de hecho la pobreza aumentó. Lo

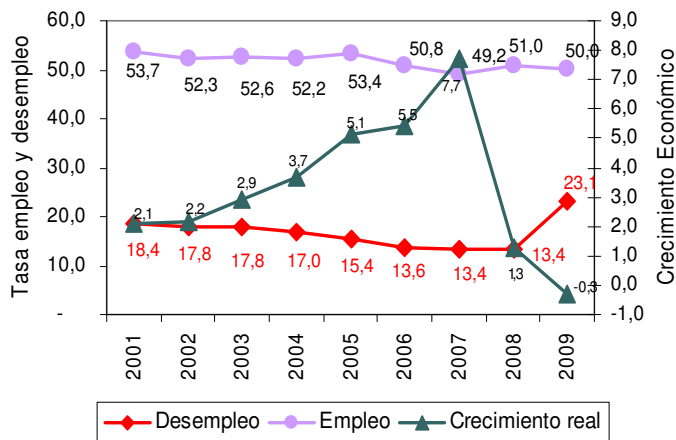


anterior indica que para reducir la pobreza el primer eslabón es el crecimiento económico aunque no el único.

De allí la importancia que la dirigencia pública y privada trabajen unidos en la generación de empresa y negocios perdurables y territorialmente sustentables como condición sin-ecuanón del empleo y la reducción de pobreza.

Las cifras indican que se presentó una reducción de 5.0 puntos porcentuales en la tasa de desempleo del AMCO entre 2002 y 2007, producto del crecimiento económico promedio anual de 4.5%, para el mismo período. Dicho de otra manera un crecimiento sostenido en esta magnitud, disminuyó el desempleo anualmente en 0.83%.

Relación Crecimiento Económico y Mercado Laboral



Composición de ocupados y los desempleados

Actividades	Ocupados	Buscan
Agricultura, pesca, ganadería, caza y silvicultura	2,6	2,8
Explotación de Minas y Canteras	0,2	0,0
Industria manufacturera	17,8	15,3
Suministro de Electricidad Gas y Agua	0,6	0,3
Construcción	7,2	14,7
Comercio, hoteles y restaurantes	32,9	32,7
Transporte, almacenamiento y comunicaciones	8,2	5,7
Intermediación financiera	1,4	1,1
Actividades Inmobiliarias	9,0	5,7
Servicios, comunales, sociales y personales	20,2	21,7

Fuente: Cálculos PIB CCP y Mercado Laboral DANE

Lo anterior no significa que la única explicación y solución para el mercado laboral sea el crecimiento económico, precisamente se trata de una serie de fenómenos de causalidad como se mencionó en las hipótesis, pero se debe dejar claro y explícito que el crecimiento es una variable clave y determinante, “SI LA ECONOMÍA NO CRECE SIMPLEMENTE NO SE GENERA EMPLEO”.



Una tipología del mercado laboral indica que existe una relación fuerte entre los ocupados y los desempleados por actividad económica, que esta correlacionada a su vez con la estructura económica, como se verá más adelante. La anterior afirmación se desprende de la evidencia empírica.

Nótese que alrededor del 75% de las personas ocupadas y de los que están buscando empleo lo hacen en actividades económicas de servicios o del sector terciario de la economía, correspondiente con la estructura económica, en este sentido el menor ritmo de crecimiento económico, no permite una mayor vinculación de personas a la actividad productiva, pero también se agrega que hay un agotamiento en la estructura que no brinda otras alternativas de empleo, generando un ciclo vicioso.

A manera de conclusión puede decirse que tanto los ocupados y los desempleados buscan empleo de acuerdo a la estructura económica.

Sería importante ver entonces el papel de la educación bajo la siguiente hipótesis ¿será que se está formando y capacitando la población académica para dar respuesta a la estructura económica y no a las necesidades del desarrollo actual y futuro?

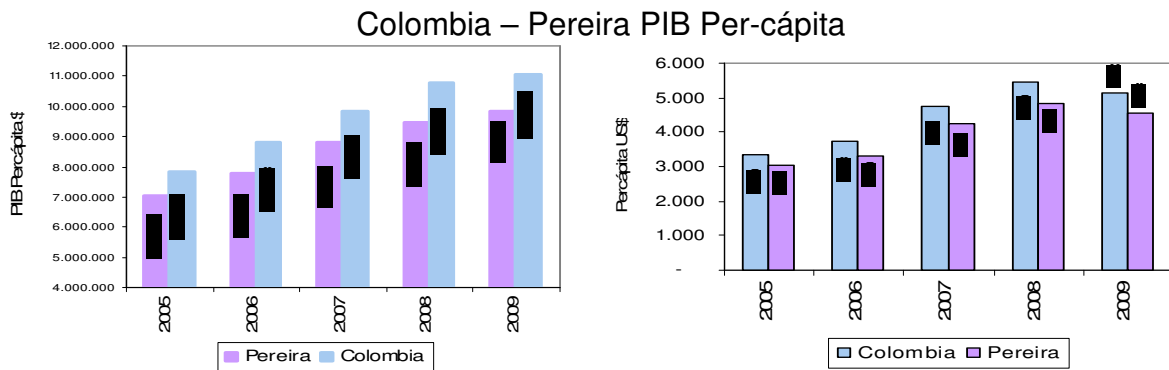
3.1. PIB Per-cápita

Consecuente con el menor crecimiento económico el producto per-cápita tanto nacional como de Pereira decreció en el 2009 limitando el desarrollo, la competitividad y finalmente rezagando la meta del país y la región de tener US\$18.000 percápita en la próxima década y poder insertarse en los países de ingresos medios.

En términos corrientes el producto per cápita de Colombia se ubicó en \$11.065.393, para un crecimiento pobre de 2.5%, mientras en Pereira registró un valor de \$9.836.711, con un crecimiento de 3.7% que sigue siendo bajo y lento



para las necesidades sociales del municipio y su entorno, por supuesto esto impacta la condición de nivel de vida de la población, y seguramente es el indicador de mayor explicación como resultado a la “CRISIS” social del municipio.



Fuente: Cálculos DNP para Colombia y CCP para Pereira

Por su parte el producto per cápita en dólares mostró una contracción importante en el año 2009, ubicándose en US\$5.142 inferior en US\$328 equivalente al 6%, en comparación Pereira decreció 5.3% en su producto per cápita registrando un valor de US\$4.568 inferior en US\$254 con respecto al 2008.

La brecha del per cápita entre Colombia y Pereira en el 2009 fue US\$574, este valor será muy difícil de recuperarlo, dicho de otra manera la población de Pereira en los próximos años va a estar por debajo del producto per-cápita en comparación con el país, que de por si ya es bajo.

Puede concluirse que el producto per-cápita en el 2009 cambio la tendencia creciente mostrada en los últimos años, rezagando la posibilidad que la región se incorpore a territorios con un per cápita medio como se documenta en el Plan Regional de Competitividad, y por supuesto los estándares de vida igualmente no serán sujeto de mejoramiento, se insiste que la contracción en el producto per cápita de Pereira en relación con el país difícilmente se logrará recuperar, en la perspectiva del ritmo de crecimiento.



Una referencia de las economía en desarrollo frente al producto per-cápita indica el rezago es este indicador en los diferentes territorios, si bien no es de bienestar, si mide muestra el nivel de económico de los países y regiones (PNUD 2006).

3.2. Dinámica Sectorial

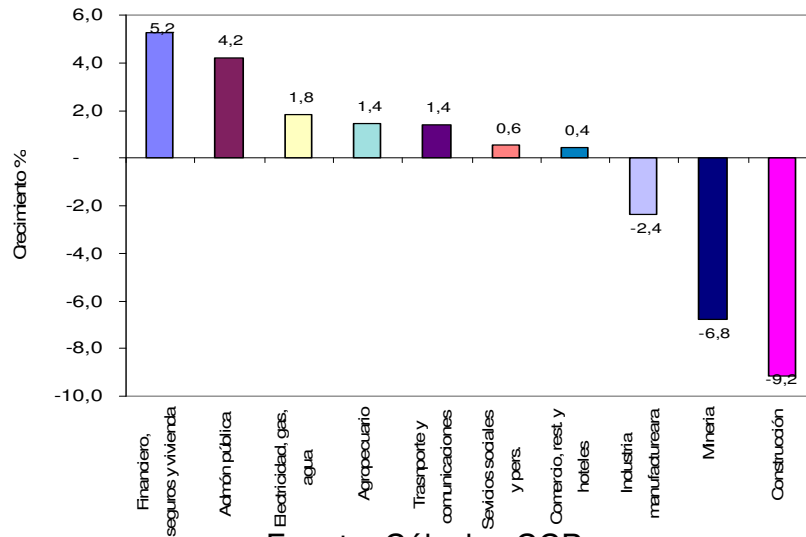
Durante el 2009 los sectores de mayor crecimiento fueron el financiero y seguros con un 5.2%, paradójicamente este sector fue el más dinámico en un período de contracción de la economía, este comportamiento obedeció a tres componentes. El primero se refiere a las obligaciones financieras previas a la crisis, adquiridas por los agentes económicos y en este período se están pagando, en segundo lugar al margen de intermediación financiera sigue siendo muy alto en comparación con la inflación y la DTF, explicando las utilidades del sector, pero adicionalmente el mayor margen de intermediación impide el acceso al crédito de la demanda (hogares, empresarios y el propio gobierno), es decir, el sector financiero como herramienta fundamental de apalancamiento del sector productivo no cumple de manera eficiente su papel a pesar de contar con índices de liquidez . En tercer lugar los ingresos por servicios adicionales como cajeros, cartas de certificación, cuota de manejo de tarjetas debito y crédito, se convierten en fuentes de ingreso importante para el sistema, y un gasto oneroso para los usuarios.

La administración publica creció 4.2% en el 2009, en términos del gasto de funcionamiento, este gasto es del orden municipal, departamental y nacional, este último corresponde a las entidades con presencia en el territorio.

Cinco sectores presentaron crecimiento positivo relativamente bajo entre 1.8% y el 0.4% como se muestra en la gráfica. En contraste los sectores de la industria manufacturera y la construcción presentaron caídas significativas de 2.4% y 9.2% respectivamente siendo los responsables de la contracción económica en la perspectiva de la oferta. Durante los dos últimos años estos dos sectores han mostrado crecimientos negativos, siendo factores de desequilibrio económico y de empleo, pues son sectores relativamente intensivos en mano de obra.



Pereira. Crecimiento Según Sectores Económicos 2009



Fuente: Cálculos CCP

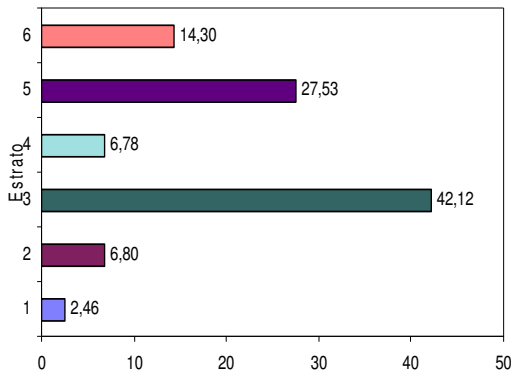
En el caso de la construcción durante seis años, de 2002-2007, presentó crecimientos expansivos especialmente en la vivienda de estratos altos, como respuesta a la demanda, pero también se construyeron otro tipo de edificaciones como bodegas y establecimientos para el comercio, respondiendo al crecimiento económico sostenido en estos años.

Sin embargo, en el 2008 se observa un cambio de ciclo en la construcción de vivienda por agotamiento de la demanda interna en estratos altos, y la contracción de economías externas básicamente de España y Estados Unidos, que financiaron una parte de la vivienda, pero también afectada por un relativo recalentamiento en el precio de los bienes inmuebles, situación que continuó en el 2009.

En el año 2009 la construcción de edificaciones medida en mts² cayó un 18.3% con respecto al año 2008. Lo importante y lo que se quiere destacar es el hecho que cambió la tendencia de la construcción, pero también su uso.



Distribución de la Construcción de Vivienda Según Estrato Socioeconómico



Fuente: Camacol

Efectivamente el 51.4% de la construcción se dirigió a la vivienda de interés social para los estratos 1-2-3 como respuesta al déficit cuantitativo y cualitativo, de suerte puede decirse que la administración y los empresarios del sector han hecho esfuerzos importantes y se debe continuar en esta tendencia. Entendiendo de un lado las dificultades por falta de tierras y de otro el alto costo de las disponibles.

Sin duda el sector de la construcción constituye un acervo de capital en las obras civiles y capital para la sociedad, y de generación de mejores condiciones de vida para los componentes de la familia y los hogares.

La industria manufacturera por su parte continúa perdiendo importancia en el PIB, puede decirse que sigue en un período de ajuste tratando de acomodarse a la nueva situación de los mercados. A pesar de los esfuerzos de la dirigencia gremial y pública para la atracción de nuevas empresas, nacionales o internacionales hay que decir que en los últimos 20 años solamente se ha instalado una empresa industrial de un tamaño importante.

De allí la importancia y relevancia de la zona franca industrial que sin duda será un aliciente y oportunidad para atraer inversión, empresas y negocios que ayuden a la generación de empleo no solo al municipio sino a la región, y lo más importante en el mediano y largo plazo la posibilidad de generar eslabonamientos productivos, en los sectores ilustrados en el plan regional de competitividad, clasificados en tres categorías: tradicionales (café, prendas de vestir y comercio), priorizados (metalmecánica, turismo en salud) y promisorios (logística, biotecnología y BPO's). De suerte la apuesta sectorial para el desarrollo



es un medio para encadenar parte de la economía, teniendo como sustento y soporte el conocimiento científico y tecnológico y la innovación.

En conclusión se reitera que el crecimiento del PIB agregado y sectorial del municipio durante el 2009, se constituyó en una variable explicativa para el comportamiento del desempleo y el índice de pobreza, sin querer decir que es la única.

3.3 Cambios en la Estructura Económica

Sin duda la dinámica en los sectores económicos generó cambios en la estructura económica, que parecen leves o de poco impacto, sin embargo, lo que muestran son tendencias de largo plazo y de otra parte son una variable explicativa a otros fenómenos socioeconómicos.

El sector agropecuario del municipio ha perdido importancia relativa en el PIB, tendencia explicada por el menor valor agregado generado por el principal cultivo agrícola café. En el 2009 el sector representó el 4.4% de la economía, perdiendo 3 puntos con respecto al año 1990.

Cambios en la Estructura Económica

Sectores	1990	2000	2009
Agropecuario	7,4	4,7	4,4
Minería	0,1	0,0	0,1
Acueducto, gas aseo	1,9	2,6	2,6
Industria	22,5	24,3	17,5
Construcción	3,8	5,3	6,1
Comercio, restaurante y hoteles	18,5	17,5	19,2
Transporte y comunicaciones	11,5	13,7	11,9
Financiero y servicios vivienda	14,1	13,6	15,1
Servicios sociales y personales	22,16	21,30	24,95
Imputados	-5,75	-5,75	-5,73
Impuestos	3,75	2,75	3,94
Total	100,0	100,0	100,0

Fuente: Cálculos CCP



Por su parte la industria manufacturera ha perdido 5 puntos en la estructura económica, en el año 2009 el sector industrial aporta el 17.5% al PIB, sin duda la industria local, como la del departamento no crece en la misma proporción que las actividades de servicios.

De hecho el 71.1% de la economía de Pereira tiende al sector terciario, estructura que corresponde a una ciudad desarrollada, sin embargo se tiene una economía terciaria, aunque no sustentada en desarrollos científicos y tecnológicos, y de innovación para prestar servicios a los sectores reales de la economía, **puede decirse que es una economía terciaria no encadenada hacia atrás, con los sectores agropecuarios, industria y la construcción, limita la capacidad de crecimiento en conjunto.**

Sin duda la pérdida de importancia en la estructura económica del municipio de los sectores agropecuario y la industria manufacturera explican una parte de la situación del desempleo en el AMCO.

3.3.1 Sector Agropecuario Marco de Referencia

Desde las primeras reflexiones de la “Economía” se encuentran comentarios explícitos dónde se describe la importancia de la agricultura en la generación de riqueza, crecimiento y bienestar.

La teoría económica a temas relacionados con problemas de las unidades productivas rurales configura un área de estudio denominada “Economía agrícola”. Los primeros desarrollos de la economía tocaban el tema de lo agrario, pero fue solo hasta mediados del siglo XIX cuando se configuró su estudio como una doctrina específica independiente donde se incluyen todas las especificidades de la producción agrícolas¹⁴ (Caldentey, 1996).

¹⁴ La economía agraria nace en el siglo XIX, en sus inicios es una ciencia o disciplina independiente que se ocupa de los problemas de la empresa [unidad de producción agrícola] y de la explotación agraria y que más



Algunos trabajos sobre la agricultura en Colombia, muestran dos perspectivas desde lo teórico: donde las investigaciones adelantadas desde los años setenta hasta inicio de los noventa centraron su atención en elementos históricos, políticos, económicos y culturales como determinantes de la agricultura y de la estructura agraria.

En este grupo se encuentran los estudios realizados por Arango y Gómez (1973), Bejarano (1978), Kalmanovitz (1978), Machado (1981), DNP (1990) quienes fundamentan su análisis en categorías **como la tenencia de la tierra abordada a partir de la bimodalidad (coexistencia de latifundios y minifundios) y del recuento de las reformas agrarias, así como la presencia e influencia de grupos de interés**. Ellos exponen el comportamiento de las principales variables agrícolas área aprovechada, producción y precios; así como las demográficas y sociales que caracterizan a la población campesina.

A la luz de estas categorías, **el enfoque de las investigaciones sobre la agricultura en Colombia evidencia una ruptura a partir de los años noventa pues la tenencia de la tierra y la influencia de grupos de interés pierden importancia frente a la explicación desde la lógica de la empresa y el mercado**.

Es así como **las investigaciones realizadas sobre la agricultura durante las dos últimas décadas han centrado su estudio en el comportamiento sectorial, la revisión de las políticas que afectan la estructura productiva regional o nacional, y la evolución de los precios y costos de la producción; dejando de lado las**

que una rama de la teoría económica debe ser considerada como una rama de la agronomía. A partir de cierto momento empieza a aproximarse a la teoría económica pero aceptando sus principios con bastantes reservas [...]” (Caldentey, 1996: p3).



relaciones que se dan alrededor de las formas de tenencia de la tierra, los grupos de interés y los usos del suelo.

“La categoría principal es tenencia de la tierra; definida como la equidad en la asignación y la concentración de la propiedad; los usos del suelo entendido como análisis de los sistemas productivos y vocación agrícola. Los grupos de interés se conciben como las relaciones que existen entre cada uno de los diferentes actores (formales e informales) con el objetivo de obtener beneficios para sí.

Por empresa se considera como la unidad productiva que define la organización del trabajo, de la producción y la combinación de los factores productivos capital, tierra y trabajo; finalmente se entiende por mercados, las dinámicas de precios, costos, rentabilidades de la producción agrícola y el comportamiento de los productores y consumidores; la tecnología modo de realizar la actividad agrícola, redes de apoyo vías y centros de acopio y localización de la actividad productiva definen la categoría infraestructura”¹⁵.

Machado (2002) manifiesta que las transformaciones en factores internos y externos de las estructuras agrarias globales han provocado su evolución hacia una estructura agroindustrial o Sistema Agroindustrial (SAI)¹⁶. Dentro de estos factores incluye los cambios en las relaciones sociales de producción propias de la estructura agraria tradicional, el crecimiento del ingreso por habitante en los países en desarrollo, la incorporación tecnológica masiva a la producción agrícola, el desarrollo del capitalismo en el ámbito social, la difusión de la globalización y la

¹⁵ Análisis de la estructura agrícola Antioqueña, aproximación teórica y espacial. Archivos de economía DNP.

¹⁶ “El SAI se define como un conjunto de relaciones socioeconómicas, políticas, culturales e institucionales, cuyo núcleo central es la propiedad sobre los factores de producción —recursos físicos y naturales, humanos, financieros, tecnología, conocimientos— [...] El núcleo de poder o la relación fundamental del SAI se ubica por fuera de la agricultura, en el aparato agroindustrial, financiero y tecnológico. La base del sistema de poder [...] es el control y capacidad de combinación de los factores productivos —tierra, trabajo, capital, tecnología y conocimiento—” (Machado, 2002 p. 22)



internacionalización de las economías¹⁷. Este concepto no es nuevo, el tema pasa por la puesta en marcha de una transformación productiva local eficiente.

Los subsistemas que integran el SAI son: subsistema de tenencia y formas de propiedad de recursos productivos; de producción y empresa. Uso de recursos; de relaciones sociales entre los diferentes agentes; de relaciones políticas e institucionales; y de relaciones con la economía de mercado. La fuente principal de creación de riqueza y desarrollo de la competitividad en el SAI no son los recursos naturales sino la tecnología y el conocimiento.

En el SAI se supone que todos los mercados de factores funcionan bajo normas de competencia. Los subsectores que participan del SAI son: agrícola, industrial, financiero, comercial y de servicios. Aunque no todos tienen la misma importancia, alguno de ellos o la conjunción de varios se constituye en relaciones dominantes.

Precisamente este concepto es aplicado en el país y sus regiones, en divergencia con la decisión tomada por los países desarrollados donde se protege la producción agropecuaria, más aún con la crisis financiera y económica mundial los estados desarrollados tienden a protegerse, empezando por el por el agro.

Lo anterior para decir que ante las condiciones naturales del territorio local, es importante tener algunas subvenciones al sector para retomar la senda del campo como fuente primaria del desarrollo

¹⁷ Los cambios en las estructuras agrarias se reflejan en la adaptación de las estructuras productivas a la mayor competencia; un nuevo ordenamiento de los factores productivos — priman el capital, el conocimiento y la información—; aumento del control de los países industrializados sobre la tecnología; uso del poder económico para influenciar mercados y políticas; la preeminencia del mercado financiero internacional en los procesos de acumulación y concentración; reglas de juego del comercio internacional definidas por organismos multilaterales; la reducción en tiempos y distancias en las técnicas de producción. La explicación detallada de la influencia de todos estos factores en la transformación de la estructura agraria tradicional en estructura agroindustrial se encuentra en Machado (2002) p. 61-69



y pueda trascender a la SIA como lo manifiesta Machado y se expresa en el Plan de desarrollo, programa volver al campo.

3.3.1.1. Sector Agropecuario Análisis de Resultados

El sector agropecuario no solamente ha perdido importancia dentro de la economía sino que su estructura ha cambiado significativamente. A principios de la década de los noventa, el subsector agrícola representaba el 90% del valor agregado del sector y los animales vivos 10%, en contraste en el año 2009, la situación muestra que la aporta el 56.3%, y los animales vivos 43.7%.

Los datos empíricos permiten inferir un cambio de uso del suelo, hacia varias actividades económicas (producción de ganado – construcción de vivienda – construcción de fincas para la recreación y el ocio), lo que se traduce igualmente en distintos tipos de presiones sobre el suelo y una parte de su población.

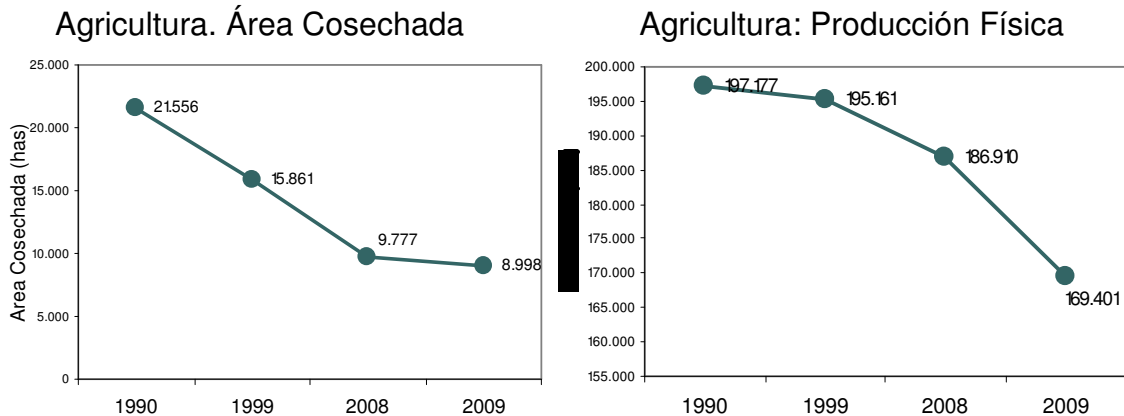
3.3.1.2 Subsector agrícola

Una mirada de largo plazo muestra la situación precaria de la agricultura en el municipio, tanto las hectáreas (has) en producción, como la producción física media en toneladas (ton) han caído sistemáticamente en los últimos 20 años. Las has cosechadas han caído un 58% pasando de 21.556 has en el año 1990 a 8.998 has en el 2009. Por su parte la producción física cayó un 14%, de suerte el impacto ha sido menor fundamentalmente por el mejoramiento de las prácticas culturales de los cultivos.

Para el 2009 del total de has cosechadas el 66% corresponden al cultivo de café (5.752 has), es clave decir que la caficultura ha perdido alrededor de 9.413 has



con respecto al año 1990, lo que se traduce en un menor empleo alrededor de 8.100 empleos y un menor ingreso a la economía.



Fuente: URPA

Se debe destacar que en el último tiempo existe una preocupación en la dirigencia local por rescatar una parte del terreno perdido en el cultivo del café y se trata de aumentar la frontera agrícola, como una fuente de generación de empleo, pero también entendiendo la importancia del café en la economía como fuente de ingreso, bajo la óptica que se tiene 2.226 productores, es decir un promedio de 2.5 has cosechadas/productor. De hecho el café ha sido el producto por excelencia de mayor distribución de riqueza, dada su estructura de tenencia de la tierra.

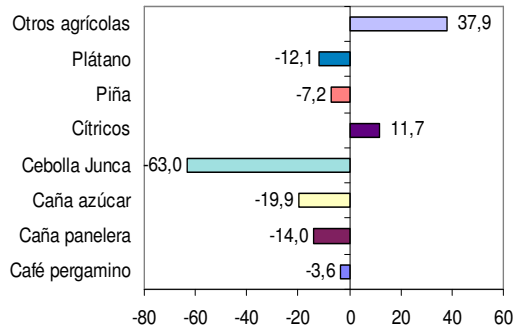
El municipio cuenta con 40 cultivos, sin embargo la generación de valor agregado es relativamente concentrada, es decir se tienen muchos productos con poca generación de valor. El café aporta el 48.7%, la piña 10.3% la caña panelera 7.5% y el plátano 5.8%, siendo los más representativos, estos cuatro cultivos representan el 72.3% del valor agregado de la agricultura.

Es importante mencionar que el cultivo de la piña se convierte en el segundo producto en importancia, con bondades para la transformación industrial, lo que sugiere que se debe impulsar de manera agresiva, así como el cultivo de plátano como potenciales generadores de una cadena de valor.

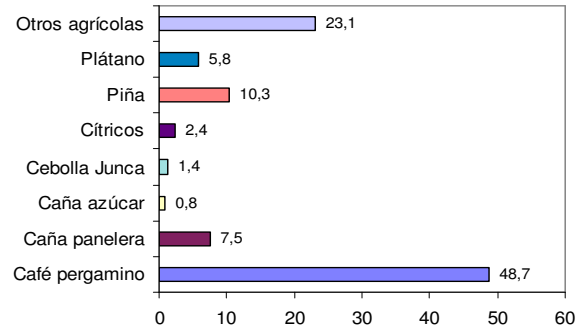


Sector Agrícola

Crecimiento Real del valor agregado



Estructura



Fuente: Cálculos CCP, con base en la URPA

En el 2009 la agricultura en su valor agregado decreció levemente 0.5%, sin embargo, los productos más representativos en su estructura presentaron caídas, el café 3.6%, la caña panelera 14%, la cebolla junta 63%, el plátano 12.1%, y la piña 7.2%. El café a pesar del buen precio externo igualmente se ha visto en desventaja por efectos de la revaluación que sigue siendo una variable contractiva de ingreso para los cafeteros.

En general el subsector agrícola de Pereira muestra resultados contractivos como en los últimos años, perdiendo importancia relativa en el contexto de la economía. La agricultura como se ha mencionado en otros documentos (tendencias de la economía 2007 y 2008) amerita una política de sustentabilidad en el entendido de asegurar una parte de la bienes alimentarios para la población, y segundo como generadora de valor agregado y empleo.

Esta concepción es clara en los países desarrollados, precisamente por eso se tienen altos subsidios, incluso la tendencia hoy es hacia una mayor protección ante la crisis económica, y los fenómenos de desastres. La FAO manifiesta una escasez de alimentos en el mundo, de suerte la región denominada el triangulo del café y particularmente el municipio de Pereira debe apalancar la agricultura como



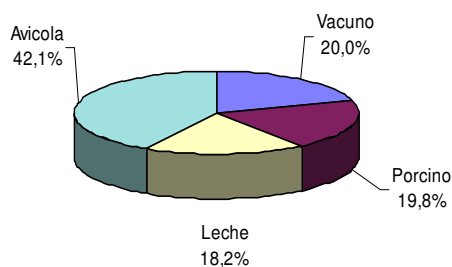
un eje estratégico para el desarrollo de corto, mediano y largo plazo de su población.

Algunas causas del deterioro de la agricultura, tiene que ver con el alto costo de la tierra, donde otras actividades económicas como la construcción presionan el mayor costo, el uso del suelo hacia sitios de recreo, la falta de encadenamientos productivos a partir de la aplicación de tecnologías e innovación, los problemas fitosanitarios de la actividad y lo más importante una política clara del orden nacional, y por ende local para su preservación.

3.3.1.3 Subsector Animales Vivos

Ante la caída sistemática de la agricultura los animales vivos vienen ganando importancia, además de su propia dinámica, en el 2009 los animales vivos crecieron 4.3% lo que explicó el crecimiento de 1.4% del sector agropecuario, para este año.

Subsector Animales Vivos Estructura



Fuente: Cálculos CCP

De suerte la avicultura representa el 42.1% del valor agregado del subsector, y las demás producciones tiene una participación similar. La avicultura en particular debe verse como estratégica para el desarrollo alimentario y generación de valor, dado su incremento en el consumo de los hogares.

Productos como la avicultura en su conjunto producción de carne de pollo y huevos es una actividad bien importante en el municipio en la generación de valor,



explicada en el aumento sustantivo en el consumo de estos bienes, producto de un lado del mayor precio de otros bienes como las carnes rojas.

El ganado vacuno como actividad que mayor cantidad de terreno ocupa, alrededor de 23.000 (has) se contrajo seguramente por la menor venta de exportaciones hacia el mercado de Venezuela.

3.3.1.4 Sector Comercio

El comercio en la ciudad sin duda ha jugado un papel clave en el desarrollo económico, en la actualidad el % corresponden a este renglón de la economía. El sector comercio, restaurante y hoteles crece en promedio anual 4.1% levemente superior al promedio de la economía municipal que fue de 3.7% para la serie de estudio 1991-2009.

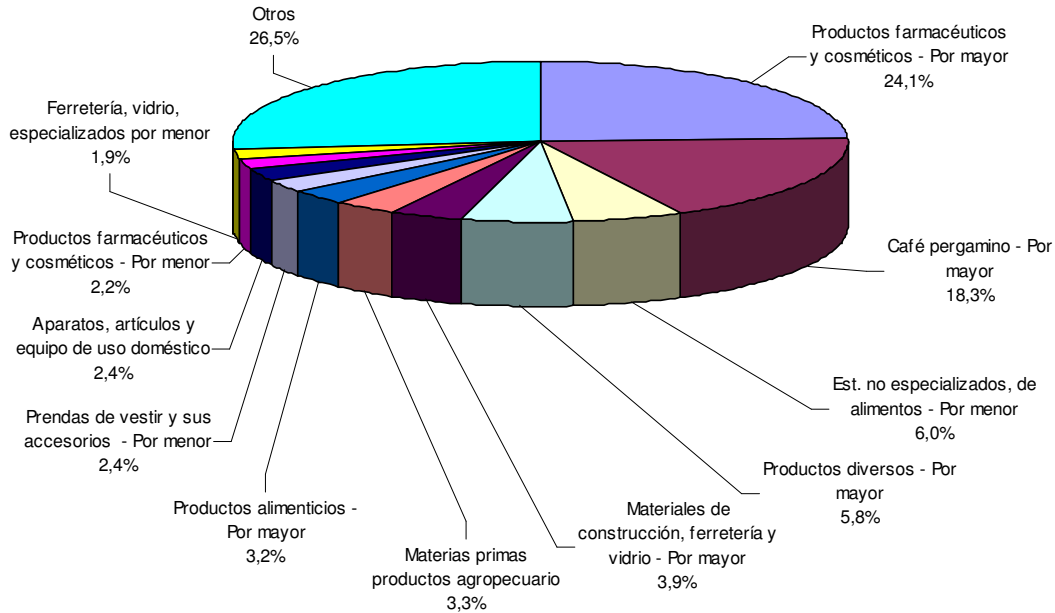
Este sector es el de mayor dependencia de agentes de otros territorios, es decir el consumo del mercado interno local no explica la expansión del sector en los últimos años, fundamentalmente de plataformas comerciales, este fenómeno está ligado al consumo por parte de población de otros territorios, (municipios de Risaralda, y de otros departamentos, Quindío, Caldas, Valle del Cauca) que en una medición puede decirse que es un mercado de 2 millones de personas, y de otra parte una fuente de ingreso para el consumo local son los ingresos por remesas.

Lo anterior acompañado de la posición geográfica favorable ha permitido al municipio que se instalen las plataformas comerciales desde mediados de la década de los noventa, siendo durante muchos años únicos en el mercado del Eje Cafetero en esta condición. Hoy la situación ha cambiado y estas plataformas empiezan a instalarse en varios municipios lo que seguramente tendrá un impacto en el municipio pues la población que venía a comparar a Pereira ya tendrá en algunos territorios las plataformas comerciales, lo que a su vez podría generar un menor ingreso en las finanzas públicas.



La estructura del comercio en el municipio de Pereira, muestra que el 24.1% son bienes comercializados de farmacéutica y cosmetología, seguido por el café al por mayor 18.3%, los alimentos al por menor 6.0%, materiales de construcción 3.9% productos para el sector agropecuario 3.3%. Nótese que la mayoría de estos bienes comercializados no se generan en el territorio, de Pereira, ni Risaralda o el Eje Cafetero, precisamente este hecho es el reiteradamente se enuncia como la falta de integración o de eslabonamiento productivo, se tiene alto consumo pero no de bienes locales.

Pereira Estructura Comercio



Fuente: DIAN Cálculos CCP



CONCLUSIONES

- La economía municipal por su nivel de integración con los demás territorios como Dosquebradas, La Virginia y Santa Rosa entre otros, no se explica por ella misma, es decir que existe una interrelación directa que genera a su vez otros fenómenos sociales.
- La actividad económica municipal medida en su producto interno bruto se ha deteriorado sustancialmente, aumentando las brechas sociales y altos índices de desempleo.
- El producto per-cápita en el 2009 cambio la tendencia creciente mostrada en los últimos años, rezagando la posibilidad que la región se incorpore a territorios con un ingreso medio como se documenta en el Plan Regional de Competitividad, y por supuesto los estándares de vida igualmente no serán sujeto de mejoramiento, se insiste que la contracción en el producto per-cápita de Pereira en relación con el país difícilmente se logrará recuperar.
- El poco encadenamiento productivo de las actividades económicas con el territorio, explican por que una parte importante de los bienes utilizados como consumos para la producción y para el consumo final sean importados de otros países y de otras regiones colombianas.
- La contracción de la actividad agrícola del municipio y del entorno, presiona para que una parte de esta población se desplace a la zona urbana en búsqueda de oportunidades laborales, presionando el desempleo.
- La contracción del ingreso de los hogares por remesas limita el consumo de los agentes económicos y ha provocado que parte de población que recibía ingresos salga en busca de empleo, por otra parte han regresado compatriotas en búsqueda de oportunidades laborales, en ambos casos se presiona el mercado laboral.



- El 75% de la población ocupada y de los que están buscando empleo lo hacen en actividades económicas de servicios o del sector terciario de la economía, correspondiente con la estructura económica, en este sentido el menor ritmo de crecimiento económico, no permite una mayor vinculación de personas a la actividad productiva, pero también se agrega que hay un agotamiento en la estructura que no brinda otras alternativas de empleo, generando un ciclo vicioso.
- En este mismo sentido puede concluirse que la economía terciarizada en gran parte no se sustenta en el conocimiento y la innovación, sino que los bienes hacen tránsito en la comercialización, sin generar mayor valor agregado.
- En el período 2006-2009 claramente la economía nacional creció en mayor proporción 4.3% en promedio anual, mientras la economía municipal lo hizo al 3.5% en promedio anual, para una desviación de 0.8 puntos, diferencia no despreciable, si se tiene en cuenta que la economía pereirana representa alrededor del 1.0% de la nacional, de suerte el rezago en el PIB local es una pérdida sustantiva en el contexto nacional, para competitividad y el producto per-cápita.
- En el caso particular del año 2009, la economía de Pereira presentó un decremento en la producción de bienes y servicios de -0.3%, resultado negativo que no se presentaba hace diez (10) años cuando la economía decreció dos años consecutivos 1998-99 y también se presentó la tasa de desempleo más alta histórica 24.1% para el AMCO (junio 2009).
- La construcción y la industria manufacturera fueron los sectores responsables de la caída en el PIB durante el 2009.



- El sector de la industria manufacturera y el sector agropecuario han perdido importancia en la estructura económica del municipio, terreno ganado por los servicios.
- En la caficultura se han perdido alrededor de 8.100 empleos, entre 1990 y el 2009 a pesar de los esfuerzos por aumentar la frontera agrícola cafetera.
- La avicultura del municipio es la actividad de animales vivos más importante, con gran potencial para su desarrollo, dado su alto nivel de consumo.
- En el 2009 la construcción cambió de ciclo de uso, algo más de la mitad de la construcción de vivienda se dirigió a estratos 1-2 y 3, esfuerzo importante de la administración pública y los empresarios del sector.



REFLEXIONES

- Ante los resultados económicos y sociales mostrados en este documento se hace necesario que el municipio y la región denominada Eje Cafetero, avance en la construcción de un “modelo” que se ajuste a las bondades y potencialidades de la plataforma territorial y por supuesto brinde mayores oportunidades económicas y de desarrollo a su población. Bajo el concepto del conocimiento y generación de valor agregado, y de sustentabilidad.
- Se avanza en la construcción del plan departamental de ciencia, tecnología e innovación que debe ser el insumo y los medios para desarrollar y potencializar el territorio, en el cual debe quedar planteado conceptualmente el desarrollo que se requiere para los municipios y la población.
- El municipio de Pereira como jalónador de la economía del departamento debe avanzar y generar las condiciones para discutir el papel de la educación en la estructura económica actual y/o viceversa, con el fin de visionar ó repensar la formación educativa que genere una nueva estructura económica, con base en el conocimiento y la innovación.
- Lo anterior permitiría una mayor interrelación económica hacia atrás y hacia adelante, de suerte se podría generar empleo de mayor calidad, sostenible, y finalmente disminuirían los índices de desempleo y pobreza. Es preciso indicar que esto se debe ver como un proceso donde los principales actores son los niños y niñas de hoy, pero se debe hacer el transito.
- La inversión en ciencia, tecnología e innovación debe ser una prioridad, pública y privada, como sustento a que se cambien las estructuras de pensamiento y económicas, en el futuro.



- Los programas de emprendimiento deben ser apalancados financieramente, pero también empezar desde temprana edad en los niños, para que puedan aprovecharse de manera más eficiente las ideas de negocio.
- El gobierno nacional a mediados del año 2009 manifestó la intención de un programa especial para el departamento, para el aprovechamiento de los ingresos por remesas, esto debe ser una fuente de inversión para el emprendimiento, la vivienda, y la formación educativa, sería importante que el municipio y el gobierno nacional enfocaran esfuerzos para estas mejores prácticas de las remesas.
- Se insiste en la creación de la agencia de promoción y atracción de inversión, como una herramienta clave con el fin de atraer inversión nacional y extranjera, nuevas empresas y negocios generadores de empleo de calidad.



BIBLIOGRAFIA

Documentos de coyuntura económica para Colombia. DNP 2009. www.dnp.gov.co

Balance de las economías de América Latina y el Caribe. CEPAL 2009

Pobreza por ingreso autónomo y distribución del ingreso. DNP 2009.

Tendencia de la Economía de Pereira. Cámara de Comercio de Pereira 2006 y 2007.

Análisis de la estructura agrícola Antioqueña, aproximación teórica y espacial. Archivos de economía DNP 2006.

Desarrollo sustentable en el siglo XXI. Banco Mundial. Abril 2004.

Conceptos básicos sobre medio ambiente y desarrollo sustentable. Colección Educar para el ambiente. Manual para el docente. Proyecto INET/GTZ. Buenos Aires, julio de 2003. pp. 24, 51-52.

La estructura agraria en Colombia en Machado A. p. 61-69. 2002.

Innovación y desarrollo territorial: algunos debates teóricos recientes. EURE Revista Latinoamericana de Estudios Urbanos y Regionales Méndez, R. Vol. 28, N° 84, sep (2002).



ANEXOS

Producto interno bruto por sectores y principales actividades económicas, precios corrientes.

Producto interno bruto por sectores y principales actividades económicas, precios constantes.

Composición del producto interno bruto por sectores y principales actividades económicas.

Tasas de crecimiento del producto interno bruto por sectores y principales actividades económicas.

Resumen de producto interno bruto en precios corrientes.

Resumen del producto interno bruto en precios constantes.

Resumen de la composición del producto interno bruto.

Resumen tasa de crecimiento del producto interno bruto.